

2012. január 10. Spanyolország

Tisztelt Uram / Hölygem,

Először is engedje meg, hogy bemutatkozhassak. A nevem Alejandro Villarán és a Seabery vállalatnál a SOLDAMATIC nevű termék nemzetközi piacokon való bevezetéséért vagyok felelős.

A kutatás-fejlesztés terén szerzett tudásunkat felhasználva célunk magas technológiai színvonalú üzleti projektek kifejlesztése, melyek értékes megoldásként szolgálnak és magán és állami vállalatok aktuális igényeit elégítik ki a biztonság és ellenőrzés valamint az oktatás és a környezetvédelem területein.

Vállalatunkat az innováció iránti szenvedélyünk hajtja, mely segítségével célunk a klienseink által meghatározott célok elérése az általunk vállalt projektek maximális színvonalon való elvégzésével.

Cégünk erőforrásait jelenleg a SOLDAMATIC EDUCATIONAL nevű projektünkre összpontosítja. Ez a termékünk egy kutató- fejlesztő-innovációs projektünk eredménye. A terméket a SEABERY tervezte és fejlesztette mérnöki, műszaki és software csapata segítségével és számos egyéb neves partnerrel együttműködve annak érdekében, hogy a globális piac számára a lehető legfejlettebb (az egyetlen mely KITERJESZTETT VALÓSÁG alapon működik, mely előrelépés versenytársaink virtuális valóság alapú termékeihez képest) és versenyképesebb oktatási technológiát hozza létre, hogy segítsen a hegesztést oktató központoknak tradicionális hegesztési oktatási modelljük fejlesztésében, hogy ezáltal hatékonyabbá, rugalmasabbá, gazdaságosabbá, biztonságosabbá és fenntarthatóbbá váljanak.

A SOLDAMATIC EDUCATIONAL 2012 prototípusát tavaly októberben a moszkvai ALL RUSSIA FORUM EDUCATION EQUIPMENTS kiállításon mutattuk be orosz forgalmazó partnerünkkel, nagy érdeklődést kiváltva a piacon. Jelenleg folyik az átállítás a prototípusból a sorozatgyártásra, amely eredményeképpen az első SOLDAMATIC modellek január végére kerülnek piacra.

A SOLDAMATIC EDUCATIONAL 2012 bevezető áron már 6.950 EUR-tól (FOB Spanyolország) megvásárolható, távkarbantartással és frissítéssel és azzal a megkülönböztető jellemzővel, hogy teljes mértékben adaptálható a kliens speciális szükségleteihez (mint például a világszerte különböző oktatási előírások például Latin-Amerikában, Észak-Amerikában, Európában, Oroszországban, Afrikában és Ázsiában stb.) valamint a globális piacon, a legversenyképesebb áron elérhető.

Kereskedelmi stratégiánk, hogy olyan helyi oktatási technológiákat forgalmazó cégekkel vagy ügynökökkel kössünk disztribúciós megállapodást, akik már jelenleg is együttműködnek állami és magán műszaki képzést folytató intézményekkel. Vállalatunk jelenleg még nem rendelkezik forgalmazó partnerrel Magyarországon ezért szeretnénk cégével együttműködni a SOLDAMATIC magyar piacon való bevezetése kapcsán.



A keresett forgalmazó profilja: olyan oktatási technológiákat forgalmazó cég, mely jelenleg is dolgozik már az állami szektorral, amellett, hogy nyitottak vagyunk olyan egyéb profilú ügynökökkel is együttműködni, akiknek szoros kapcsolata van a cél klienskörünkkel, mely a következő:

- Sok hegesztő munkást alkalmazó állami és magáncégek a következő szektorokból: olaj és gáz, benzin, hajózás építőipar, infrastruktúra, vasúti karbantartás, bányászat, autóipar etc.
- Műszaki iskolák, szakképző központok, műszaki intézmények, oktatási alapítványok magán és állami szinten
- Mérnökképzésben résztvevő egyetemek

A következő linkre kattintva további információt kaphat a SOLDAMATIC termékről:

<http://seabery.es/simulador-de-soldadura-soldamatic/?lang=en>

A következő hetekben aktualizáljuk a végleges termékről - mely épp most van gyártás alatt - készített promóciós dokumentumainkat.

Reméljük, hogy tetszeni fog Önnek ez a termékmegoldás és természetesen bármi egyéb felmerülő kérdés esetén készséggel állunk a rendelkezésére.

Alejandro Villarán Vázquez
Seabery SOLDAMATIC internationalization Partner
avv@seabery.es
Skype: Seabery.alejandrovillaran

Üdvözlettel Spanyolországból,

Alejandro Villarán Vázquez
Seabery Partner